

Balieverkoper ijzerwaren en gereedschappen gezocht!

Voor de vestiging in Winterswijk.

Te Koppele zoekt een balieverkoper die goed kan verkopen, affiniteit met onze producten heeft, klanten wil ontzorgen, én met een vleugje Oost-Nederlandse nuchterheid. Kom jij ons team in Winterswijk versterken?

De functie Balieverkoper

In de rol van balieverkoper verwachten we initiatief en creativiteit van jou. Onder aansturing van de filiaalleider heeft het balieverkoopteam vrijheid om klantgerichtheid naar eigen inzicht vorm te geven. De klanten die onze balies bezoeken zijn zeer divers: uitvoerders, projectleiders, inkopers, zzp-ers in bouw, techniek etc. Ze willen allemaal met een goed gevoel, en met de juiste artikelen en adviezen de deur uit gaan. Daarin iedere keer weer proberen te slagen is dé uitdaging voor jou als balieverkoper. Het uitgebreide en dynamische productassortiment, toenemend maatwerk en ontwikkelingen in de markt en automatisering maken de functie extra interessant.

Wat zijn je taken als Balieverkoper?

- Adviseren en verkopen van zowel voorraadartikelen als specials aan bezoekende klanten
- Administratieve afhandeling van alle activiteiten m.b.t. de balieverkoop
- Leggen en onderhouden van contacten met klanten en andere relaties
- Inrichten, bevoorraden en up-to-date houden van de verkoopruimte van de vestiging

Ons bedrijf

Te Koppele is een gerenommeerde technische groothandel die al ruim 60 jaar invulling geeft aan de bedrijfsfilosofie: de betrouwbare partner voor bouw en industrie. Kwaliteit, betrouwbaarheid en klantgerichtheid zijn onze kernwaarden. Door de jaren heen zijn wij uitgegroeid tot een regionale specialist in ijzerwaren, gereedschappen, bouwbeslag, klimmaterialen en meer.

Vanuit de hoofdvestiging in Eibergen en filialen in Lochem en Winterswijk richten wij ons met ca. 40 medewerkers op professionele afnemers in de bouw en industrie in Oost-Nederland.

Onze verkoopgroep Tekoriet rietdekkersmaterialen werkt landelijk.

Als balieverkoper maak je onderdeel uit van het verkoopteam en werk je samen met de collega's van de verkoop binnen- en buitendienst en de ondersteunende afdelingen.

Welke opleiding en vaardigheden breng je met je mee?

- Een commerciële of technische opleiding en MBO werk- en denkniveau
- Bekendheid of affiniteit met de professionele ijzerwarenbranche
- Ervaring in een (balie)verkoopfunctie
- Goede communicatieve vaardigheden en overtuigingskracht
- Je bent ambitieus en ziet het als een uitdaging om van klanten relaties te maken
- Kandidaten die deeltijd willen werken i.c.m. het volgen van een opleiding (BBL) nodigen wij ook van harte uit te reageren op deze vacature

Te Koppele biedt jou naast een prettige werkomgeving:

- Een uitdagende functie, fulltime (38 uur per week) of parttime (minimaal 28 uur per week)
- Een marktconform salaris, afhankelijk van je achtergrond en werkervaring
- Een goede pensioenregeling
- Reiskostenvergoeding
- 25 vakantiedagen (o.b.v. 38 uur)
- Personeelsaankopenregeling.
- Voldoende mogelijkheden voor verdere opleiding en persoonlijke ontwikkeling
- Een prettige werkgever met korte lijnen en een nuchtere, familiale sfeer

Enthousiast geworden? Mail dan je CV en motivatie voor 26 augustus 2022 naar po@tekoppele.nl. Heb je nog vragen over deze vacature? Neem dan contact op met Ben Jansen op 0543-532299.