

## **Commercieel Medewerker Binnendienst gezocht!**

Voor de verkoopgroep Industrie & Techniek.

Te Koppele zoekt een commercieel medewerker binnendienst die goed kan verkopen, affiniteit met onze producten heeft, klanten wil ontzorgen, én met een vleugje Oost-Nederlandse nuchterheid. Kom jij ons binnendienstteam op de hoofdvestiging in Eibergen versterken?

### **De functie Commercieel Medewerker Binnendienst**

In de rol van commercieel medewerker binnendienst verwachten we initiatief en creativiteit van jou. Onder aansturing van de commercieel manager heeft het binnendienstteam vrijheid om klantgerichtheid naar eigen inzicht vorm te geven. De klanten die onze binnendienst bellen en e-mailen zijn zeer divers: inkopers, projectleiders, td-ers, directeuren, zzp-ers etc. in de industrie en techniek. Ze willen allemaal een goed gevoel, en de juiste artikelen en adviezen ontvangen. Daarin iedere keer weer proberen te slagen is dé uitdaging voor jou als commercieel medewerker binnendienst. Het uitgebreide en dynamische productassortiment, toenemend maatwerk en ontwikkelingen in de markt en automatisering maken de functie extra interessant.

### **Wat zijn je taken als Commercieel Medewerker Binnendienst?**

- Adviseren, offren en verkopen van zowel voorraadartikelen als specials
- Administratieve afhandeling van alle activiteiten m.b.t. de verkoop binnendienst
- Ondersteunen van de verkoop buitendienst, balieverkoop, online verkoop en service afdelingen
- Proactief leggen en onderhouden van contacten met klanten en andere relaties
- Meedenken in assortimenten, verkoopstrategieën en het optimaliseren van processen

### **Ons bedrijf**

Te Koppele is een gerenommeerde technische groothandel die al ruim 60 jaar invulling geeft aan de bedrijfsfilosofie: de betrouwbare partner voor bouw en industrie. Kwaliteit, betrouwbaarheid en klantgerichtheid zijn onze kernwaarden. Door de jaren heen zijn wij uitgegroeid tot een regionale specialist in ijzerwaren, gereedschappen, bevestigingsmaterialen, klimmaterialen en meer.

Vanuit de hoofdvestiging in Eibergen en filialen in Lochem en Winterswijk richten wij ons met ca. 40 medewerkers op professionele afnemers in de bouw en industrie in Oost-Nederland.

Onze verkoopgroep Tekoriet rietdekkersmaterialen werkt landelijk.

Als commercieel medewerker binnendienst maak je onderdeel uit van het verkoopteam en werk je samen met de collega's van de verkoop buitendienst, balieverkoop en de ondersteunende afdelingen.

### **Welke opleiding en vaardigheden breng je met je mee?**

- Een commerciële of technische opleiding en MBO+ werk- en denkniveau
- Bekendheid of affiniteit met de technische groothandel
- Ervaring in een btb-verkoopfunctie
- Handig met automatisering en digitalisering (ERP, Excel, CRM)
- Je werkt oplossingsgericht, gestructureerd en bent communicatief vaardig
- Je bent ambitieus en ziet het als een uitdaging om van klanten relaties te maken

### **Te Koppele biedt jou naast een prettige werkomgeving:**

- Een uitdagende functie, fulltime (38 uur per week)
- Een marktconform salaris, afhankelijk van je achtergrond en werkervaring
- Een goede pensioenregeling
- Reiskostenvergoeding
- 25 vakantiedagen en 12 atv-dagen
- Personeelsaankopenregeling.
- Voldoende mogelijkheden voor verdere opleiding en persoonlijke ontwikkeling
- Een prettige werkgever met korte lijnen en een nuchtere, familiale sfeer

Enthousiast geworden? Mail dan je CV en motivatie voor 26 augustus 2022 naar [po@tekoppele.nl](mailto:po@tekoppele.nl). Heb je nog vragen over deze vacature? Neem dan contact op met Ton te Koppele op 0545-461212.