

Gezocht:

Balieverkoper met technische feeling voor Te Koppele Winterswijk

Ben jij nuchter, commercieel en praat je net zo makkelijk met een projectleider als met een zzp-er?

Samen met je team, en onder leiding van de filiaalleider, run je de verkoopbalie alsof het jullie eigen zaak is.

Je krijgt volop de ruimte en vrijheid om de klanten op jullie eigen creatieve manier te helpen!

Wat ga je doen?

- **Advies & Sales:** Je helpt professionals uit de bouw en techniek aan de juiste ijzerwaren en gereedschappen.
- **Regelwerk:** Je boekt balieorders, maakt offertes met vaste artikelen of specials en volgt deze proactief op om de deal te af te ronden. Daarnaast handel je de administratie vlot af.
- **Relaties bouwen:** Je spant je in om klanten graag bij Te Koppele en bij jou terugkomen te laten komen voor hun materialen en advies.
- **Shop strak houden:** Je zorgt dat de verkoopruijnte en presentaties er strak, overzichtelijk en up-to-date bij staan.

Over jou:

- Je denkt en werkt op **mbo-niveau** en hebt gevoel voor techniek en gereedschap.
- Je hebt **ervaring in de verkoop** (of de ambitie om dat snel te leren).
- Je bent **handig met computers** en communiceert gemakkelijk.
- Je bent **minimaal 28 tot 38 uur** per week beschikbaar.
- *(Volg je een BBL-opleiding? Ook dan nodigen we je uit om te reageren!)*

Wat kun je verwachten?

- Een **goed salaris** dat past bij jouw ervaring + reiskostenvergoeding.
- **25 vakantiedagen** (o.b.v. fulltime) en een goed pensioen.
- **Personeelskorting** op al onze artikelen.
- Volop kansen om **cursussen en opleidingen** te volgen en je te ontwikkelen en door te groeien.
- Een gezellig team, **korte lijnen** en een nuchtere, informele sfeer.

Enthousiast geworden?

Mail dan je CV en motivatie naar po@tekoppele.nl.

Heb je nog vragen over deze vacature?

Neem dan contact op met Ben Jansen, filiaalleider in Winterswijk, op 06-51934639.