

Commercieel Medewerker Binnendienst

Commercieel gedreven en klantgerichte professional

Eibergen, Fulltime (38 uur)

Functieprofiel

Als **Commercieel Medewerker Binnendienst** bij **Te Koppelle** in **Eibergen** ben je verantwoordelijk voor alle binnenkomende vraagstukken over de verkoopgroep Industrie en Techniek. Je onderhoudt dagelijks nauw contact met klanten en leveranciers en ondersteunt verkoop buitendienst waar nodig.

Te Koppelle B.V. is een gerenommeerde technische groothandel met meer dan 25.000 artikelen, gespecialiseerd in onder ander ijzerwaren, gereedschappen, bouwbeslag en klimmaterialen. Vanuit de hoofdvestiging in Eibergen en afhaalvestigingen in Lochem en Winterswijk richt men zich op professionele afnemers in de bouw en industrie in de regio. Je maakt onderdeel uit van het verkoopteam en werkt samen met collega's van verkoop buitendienst, balie- en onlineverkoop.

Met jouw commerciële en klantgerichte instelling ben je in staat om de klantvraag te verhelderen, belangen af te wegen en doelgericht te reageren. Je zal een adviserende rol hebben om klanten passende oplossingen te bieden en daardoor bij te dragen aan een positieve klantbeleving.

Verantwoordelijkheden

- Adviseren over en verkopen van voorraadartikelen en specials
- Opstellen en afhandelen van offertes voor klanten en prospects
- Uitbreiden en onderhouden van klantcontacten en relaties
- Meedenken in verkoopstrategieën, assortimenten en het optimaliseren van processen
- Afhandelen van administratieve activiteiten voor verkoop buitendienst
- Direct rapporterend aan de Commercieel Manager

Wij vragen

- MBO/HBO werk- en denkniveau in een commerciële/technische richting
- Relevante werkervaring in een B2B verkoopfunctie
- Affiniteit met technische producten
- Handig met automatisering en digitalisering (Excel, ERP, CRM)
- Persoonlijkheid: oplossingsgericht, gestructureerd en communicatief vaardig

Deze functie is uitermate geschikt voor een communicatief vaardige en commercieel gedreven kandidaat die toe is aan een volgende stap in zijn/haar carrière. Een uitdagende functie met een uitgebreid en dynamisch productassortiment.

Wij bieden

- Marktconform salaris (afhankelijk van opleiding, kennis en ervaring)
- Uitdagende en afwisselende baan met volop ruimte voor eigen invulling van de functie
- Ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en het volgen van relevante opleidingen
- Goede pensioenregeling, reiskostenvergoeding en personeelsaankopenregeling
- 25 vakantiedagen en 12 atv-dagen
- Plezierige informele werksfeer

Bedrijfsomschrijving

Te Koppele B.V. is een technische groothandel gespecialiseerd in ijzerwaren, gereedschappen, bouwbeslag, klimmaterialen en meer. Vanuit de hoofdvestiging in Eibergen en afhaalvestigingen in Lochem en Winterswijk richt men zich op professionele afnemers in de bouw, industrie en rietdekkerij. Binnen de drie ruim opgezette vestigingen in Eibergen, Lochem en Winterswijk werken 40 ervaren en deskundige medewerkers en heeft men meer dan 25.000 artikelen die dagelijks uit voorraad geleverd kunnen worden. Al meer dan 60 jaar geeft men dagelijks invulling aan de bedrijfsfilosofie: "De betrouwbare partner voor bouw en industrie."

Bekijk de website voor meer informatie: www.tekoppele.nl

Geïnteresseerd?

Siebert & Wassink is door Te Koppele gevraagd om de werving- en selectieprocedure voor de Commercieel Medewerker Binnendienst te verzorgen.

Reageren op deze functie kan uiterlijk tot 24 oktober 2022. De eerste gesprekken worden gevoerd door Tom Lubbers bij Siebert & Wassink. De vervolggesprekken met Te Koppele zijn gepland in week 43.

Wij streven ernaar om de procedure in oktober af te ronden zodat je snel kan starten.

[Solliciteer hier](#) middels een motivatie en een CV. Neem voor meer informatie contact op met Tom Lubbers van Siebert & Wassink.

t: 074 – 20 20 333

m: 06 – 34 40 36 66

e: lubbers@siebertwassink.nl

w: www.siebertwassink.nl